

Agronomy Support Manager

Job Beskrivelse

Generel beskrivelse om jobbet

Din rolle: Du håndterer den tekniske og kommercielle support til det lokale marked samt understøtter den overordnede nordiske kommercielle plan og P&L (profit & loss)

Måden vi arbejder på: Du kommer til at arbejde i et teambaseret miljø og have en nøglerolle i det nordiske team og har ligeledes direkte adgang til back-office supportfunktionerne i Holland, herunder vores centrale ledelse. Du arbejder i en flad organisation, som er meget "hands on" - og vi kan lide at få tingene gjort på en enkel, direkte måde med en masse passion og godt humør!

Dine ansvarsområder

- At give kunder, lokale rådgivningsvirksomheder og landmænd teknisk support og vejledning om vores produkter
- Demonstration af produkter ved generelle udstillinger, markvandringer, landmandsudstillinger samt afholdelse af tekniske træninger og præsentationer for distributørers produktkonsulenter, salgspersonale og lokale planteavlserådgivere
- Planlægning, gennemførelse og evaluering af produkt markforsøg (officielle forsøg såvel som demonstrationsforsøg)
- Håndtering og rapportering af reklamationer fra vores kunder samt landmænd
- Dit geografiske support område er Jylland og Fyn.
- Supportere og levere teknisk input til vores Campaign Manager samt Digital Marketing supportfunktion

- Aktiv deltagelse med vores lokale team i kommercielle forretningsmøder med vores nøglekunder (kan undertiden være inklusive møder i de andre Nordisk lande)
- Understøtte nye forretningsplaner for de lokale markeder
- Aktiv deltagelse i vores 5-års planlægning (marked, produkter og afgrødeudvikling).

Vore krav til den dig

Uddannelse og erfaring:

- Vi forestiller os, at du har en relevant kommerciel og landbrugsrelateret uddannelse
- Du har mindst 3 års erfaring på markedet for plantebeskyttelsesmidler og du besidder derigennem en solid erfaring indenfor dette marked samt den generelle udvikling indenfor landbrug
- Du taler og forstår et godt engelsk – som er hovedsproget i vort firma
- Du har mulighed og villighed til at rejse med overnatninger.

Viden og færdigheder:

- Du har stærke personlige kommunikations-, og forhandlingsevner, herunder evnen til at opbygge effektive arbejdsrelationer. Ligeledes besidder du evnen til at lytte til markedet og vores kunder
- Du er ”selvkørende” og har en stærk indstilling og gejst, med evnen til både at arbejde på egen hånd såvel som i et team
- Du har et godt og aktuelt kendskab til udviklingen inden for markedet for plantebeskyttelsesmidler
- Evnen til at opfange signaler om markedsudvikling og muligheder samt ”omsætte” dem til værdifuld information til intern og ekstern brug, er en naturlig del af dig
- Som person er du også resultatorienteret og besidder en ukuelig passion for at få succes
- Du besidder en god solid erfaring inden for moderne computerteknologi (Excel/Word) herunder præsentationstekniske færdigheder (PowerPoint) samt god solid viden om digitale kommunikationsværktøjer.

Du refererer til

Agronomy Support Manager funktionen refererer til Area manager.

Du arbejder ud fra

Hjemmekontor i Danmark (Jylland eller Fyn er at foretrække).

Vi tilbyder

- En attraktiv ansættelsespakke, inklusive konkurrencedygtig grundløn, målbaseret bonussystem, pension, firmabil (leasing), mobiltelefon, bærbar computer og alle nødvendige værktøjer til dit hjemmekontor
- En flad og uformel organisation med stor frihed inden for de nødvendige rammer
- Adgang til al nødvendig information – kommercielt, økonomisk og teknisk - for at udføre dit job.
- Gode karrieremuligheder nationalt og internationalt.

Har du spørgsmål

Har du spørgsmål, er du meget velkommen til at kontakte Area Manager Sonny Jensen på mobil +45 2125 9027 eller e-mail: sonny.jensen@adama.com

Send din ansøgning til

Du bedes sende din ansøgning samt CV, på engelsk, til ADAMA Northern Europe b.v. på e-mail: claudia.prinsen@adama.com att Claudia Prinsen, People Manager

Our Values:



GETTING IT DONE

Our get it done attitude drives us to constantly seek better, more effective solutions for our customers with energy and enthusiasm. We roll up our sleeves to meet their challenges, keep our promises and deliver results. That's when we're at our best.



CREATING SIMPLICITY

We keep things simple. That's because we get how complex and challenging farming and our industry is. We bring a straightforward and clear approach to doing business with our customers and work hard to make farmers' lives easier with effective, easy-to-use solutions. Simplicity.



EMPOWERING PEOPLE

Each of us has the freedom to act; to bring new ideas to strengthen ADAMA and improve the solutions we provide our customers. We're empowered to take initiative and to think entrepreneurial. This goes together with a commitment to mentor, train, inspire and provide resources to help us perform better.



PASSION FOR PURPOSE

Our passion is the fuel that propels us. We're passionate about agriculture and the role we play in helping farmers produce the food needed to nourish the planet. We're passionate about seeing ADAMA succeed and in the larger success of our customers, partners and colleagues around the world.