

ADAMA France est une société leader dans la fabrication et la distribution de solutions pour la protection des plantes. Nous sommes le n°1 mondial des solutions hors-brevet avec un chiffre d'affaires de plus de 4 milliards USD. Notre filiale française, n°5 sur le marché est en fort développement. Pour atteindre nos objectifs ambitieux, nous recrutons des collaborateurs talentueux et passionnés.

Responsable Commercial Régional (H/F) Région Sud

Au sein de la Direction Commerciale et rattaché au Directeur Opérationnel du Bassin Sud, vos principales missions seront les suivantes :

- Assurer le développement commercial des clients de votre portefeuille et notamment :
 - Participer à la mise en place et à la gestion de la Politique Commerciale d'ADAMA France
 - Participer à la mise en place et à la gestion de la Stratégie Nationale et de son adaptation au sein du Bassin et de votre secteur
 - Visiter « régulièrement » et animer la vente de nos produits auprès de l'ensemble des interlocuteurs de la distribution (responsables et forces de ventes)
- Participer à la fixation et au suivi des objectifs
- Participer à l'analyse du marché de votre secteur
- Assurer l'élaboration, l'animation des plans d'actions clients et leur suivi
- Négocier des grilles tarifaires chez les clients dont vous avez la responsabilité
- Gérer les budgets alloués
- Participer activement au soutien et à l'animation de la gamme ADAMA France auprès des prescripteurs et autres clients non facturés
- Assurer une veille technique et commerciale

Votre profil :

De formation supérieure Agricole, vous souhaitez vous investir dans une relation commerciale auprès des distributeurs (coopératives et négoce),

- Vous bénéficiez d'une expérience de 5 à 10 ans dans une fonction équivalente acquise dans l'environnement phytopharmaceutique et une solide expérience dans le référencement et la négociation auprès de distributeurs importants.
- Vous avez de bonnes connaissances en Grandes cultures et cultures pérennes.
- Autonome, rigoureux et organisé, vous avez de bonnes capacités d'argumentation et de persuasion.
- Vous avez le sens et le goût de la communication.

Poste : CDI basé à Montpellier ou ses environs

Zone d'activité : Pourtour Méditerranéen

Vous souhaitez intégrer un Groupe International à taille humaine, faire partie d'une équipe dynamique et passionnée et participer activement à notre croissance, envoyez votre candidature par email à : recrutement@adama.com