

רבעון נוסף של מכירות שיא לאדמה בהיקף של למעלה ממיליארד דולר

- **המכירות ברבעון צמחו בשיעור של 9.2% והסתכמו בשיא של 1,023 מיליון דולר, תוך חציית רף המיליארד דולר זה הרבעון השני ברציפות:**
 - **בניכוי ההשפעה השלילית של הגנות מטבע באירופה שבוצעו ב-2017, המכירות ברבעון צמחו בשיעור של 10.6% ל-1,036 מיליון דולר**
 - צמיחה כמותית חזקה של 6.2% כתוצאה מביקוש מתמשך למוצרים מבודלים, ועלייה בנתחי השוק בכל השווקים המרכזיים
 - הביקוש האיתן איפשר המשך העלאת מחירים, שקיזזה חלקית את עלויות הרכש הגבוהות יותר
 - המכירות בתקופה עלו בשיעור של 10.0% לשיא של 2,045 מיליון דולר, בשל צמיחה כמותית של 6.6% והעלאת מחירי המכירה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, המכירות בתקופה צמחו ב-12.1% ל-2,084 מיליון דולר**
- **צמיחה ברווח הגולמי ברבעון לשיא של 342 מיליון דולר:**
 - שיעור רווח גולמי של 33.4% מול 35.6% ברבעון המקביל
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הגולמי ברבעון עמד על 354 מיליון דולר ושיעורו 34.2%**
 - המשך שיפור בתמהיל סל המוצרים, עם השקת מוצרים חדשים ומבודלים, לצד העלאת מחירים, קוזזו על ידי עלויות הרכש הגבוהות יותר
 - הרווח הגולמי בתקופה עלה ב-4.6% לשיא של 694 מיליון דולר, ושיעורו 33.9% בהשוואה ל-35.7% בתקופה המקבילה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הגולמי בתקופה עמד על 732 מיליון דולר ושיעורו 35.1%**
- **EBITDA של 188 מיליון דולר ברבעון, בדומה לשיא של הרבעון המקביל:**
 - שיעור EBITDA של 18.4%, מול 20.2% ברבעון המקביל
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, ה-EBITDA ברבעון עמד על 201 מיליון דולר ושיעורו 19.4%**
 - EBITDA בתקופה של 379 מיליון דולר ושיעורו 18.5% בהשוואה ל-20.8% בתקופה המקבילה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, ה-EBITDA בתקופה עמד על 417 מיליון דולר ושיעורו 20.0%**
- **רווח נקי של 72 מיליון דולר ברבעון מול השיא של 81 מיליון דולר ברבעון המקביל:**
 - שיעור רווח נקי של 7.1% בהשוואה ל-8.7% ברבעון המקביל
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הנקי ברבעון עמד על 85 מיליון דולר ושיעורו 8.2%**
 - רווח נקי לתקופה של 157 מיליון דולר (שיעורו 7.7%), מול 200 מיליון דולר (שיעורו 10.7%) בתקופה המקבילה
 - **בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הנקי בתקופה עמד על 195 מיליון דולר ושיעורו 9.4%**
- **המשך ייצור תזרים מזומנים חזק:**
 - תזרים מזומנים חזק מפעילות שוטפת ברבעון של 156 מיליון דולר, לצד בניית הון חוזר הנדרש להמשך תנופת הצמיחה
 - ייצור תזרים מזומנים חופשי של 72 מיליון דולר ברבעון השני
- **הורדה ניכרת של החוב המאזני נטו לאורך השנה האחרונה בסך של 283 מיליון דולר, לרמה של 447 מיליון דולר:**
 - יחס החוב המאזני נטו ל-EBITDA של 0.7x לעומת 1.2x ברבעון המקביל

בייג'ינג, סין ותל-אביב, ישראל, 27 באוגוסט 2018 - אדמה פתרונות לחקלאות בע"מ ("פתרונות"), יחד עם הוביי סונדה בע"מ ("החברה הנסחרת"), אשר יקראו אדמה (ביחד, "אדמה" או "החברה המשולבת"), פרסמו היום את התוצאות המאוחדות לרבעון ולמחצית השנה שהסתיימו ביום 30 ביוני 2018.

H1 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17)				Q2 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17)				מתואם, במיליוני \$
H1 2018	% שינוי	H1 2017	H1 2018	Q2 2018	% שינוי	Q2 2017	Q2 2018	
2,084	10.0%	1,859	2,045	1,036	9.2%	937	1,023	הכנסות
732	4.6%	663	694	354	2.4%	333	342	רווח גולמי
35.1%		35.7%	33.9%	34.2%		35.6%	33.4%	שיעור הרווח הגולמי
311	-3.5%	283	273	149	-2.2%	139	136	רווח תפעולי (EBIT)
14.9%		15.2%	13.3%	14.4%		14.8%	13.3%	שיעור הרווח התפעולי
195	-21.3%	200	157	85	-11.2%	81	72	רווח נקי
9.4%		10.7%	7.7%	8.2%		8.7%	7.1%	שיעור הרווח הנקי
417	-2.1%	387	379	201	-0.8%	190	188	EBITDA
20.0%		20.8%	18.5%	19.4%		20.2%	18.4%	שיעור EBITDA
		0.0852	0.0642			0.0348	0.0295	רווח למניה - USD
		0.5858	0.4086			0.2384	0.1884	RMB -

התוצאות של החברה המשולבת הינן לאחר הצגה מחדש של תקופות קודמות כך שתכלולנה את המצב הכספי, תוצאות הפעילות ותזרים המזומנים של פתרונות. כל סעיפי הרווח וההפסד הכלולים בהודעה זו מוצגים על בסיס מאוחד ומתואם, המשקף את ביצועי החברה המשולבת. לתיאור ולניתוח הפרטים בין סעיפי הרווח וההפסד המתואמים לסעיפי הרווח וההפסד בדוחות הכספיים.

ההכנסות במונחי מטבע מקור צמחו ב-9.4% ברבעון השני וב-8.6% בחציון הראשון של השנה.

הרווח למניה הרגיל ובדילול מלא הינו זהה. מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השני של שנת 2017 הוא 2,341.9 מיליון מניות, הכולל את הנפקת המניות כחלק מעסקת החיבור ב-2017. מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השני של שנת 2018 הוא 2,446.6 מיליון מניות, הכולל גם את הנפקת המניות העוקבת בהקצאה הפרטית.

יאנג שינצ'יאנג, יו"ר דירקטוריון אדמה, אמר כי "גם בתקופה בה הענף מראה סימני התאוששות, אדמה ממשיכה להציג ביצועים מעבר לביצועי התעשייה, וצומחת בקצב דו-ספרתי עם מכירות שיא והתרחבות בכל שווקי הפעילות המרכזיים. אנחנו נהנים מהיתרונות המסחריים והתפעוליים הגלומים בתשתית הגלובלית-סינית הייחודית שלנו, אשר יוצרת בסיס איתן לצמיחה זו."

חן ליכטנשטיין, נשיא ומנכ"ל אדמה, הוסיף, "אדמה ממשיכה להשיק מוצרים חדשים בעלי ערך מוסף גבוה, עם דגש על המוצרים CRONNOS® ו-NIMITZ® אשר הושקו השנה בברזיל. צמיחה חזקה ומבודלת בכל האזורים והעלאת מחירים תורמים להגדלת המכירות לרמות שיא, ועם סיום ההשפעה השלילית של הגנות המטבע מ-2017 מאפשרים לנו להמשיך ולהתקרב לרווחי השיא שהישגנו בשנה שעברה."

ביצועים על רקע השפעות השוק

בשני הרבעונים האחרונים ניכרת תחילתה של התאוששות בביקוש למוצרים להגנת הצומח בשווקים רבים, זאת על אף שמחירי הסחורות והכנסות החקלאים ממשיכים להיות נמוכים.

בעוד שרמת מחירי מרבית הסחורות החקלאיות נותרה נמוכה, רמות המלאי בערוצי הפצה של מוצרי הגנת הצומח ירדו בהשוואה לרמתן לפני שנה, מצב שאפשר לחזור לרמת פעילות שוק שוטפת.

ברבעון השני של השנה חלה התאוששות חלקית בשוק באירופה, לאחר התחלה מאוחרת של העונה ברבעון הראשון עקב החורף הממושך ביבשת. הודות לביצועיה החזקים של אדמה ביבשת ברבעון השני, הצליחה החברה להגיע לתוצאות חציוניות ברמה דומה לזו של השנה שעברה.

כפי שדווח מוקדם יותר השנה, לעסקאות ההגנה על המטבעות באירופה שבוצעו ב-2017 היתה השפעה שלילית ברבעון הראשון, אשר פחתה ברבעון השני, ואינה צפויה להמשיך ולהשפיע על תוצאות החברה קדימה.

אדמה ממשיכה להציג צמיחה כמותית ניכרת כתוצאה מהשקת מוצרים חדשים ומבודלים והעמקת החדירה לשווקים השונים ברחבי העולם.

השקתו המוצלחת של קוטל הפטריות CRONNOS[®], בעל מנגנון פעולה משולש לטיפול במחלת החילדון האסיאתי בברזיל, צפויה לתרום לצמיחה באופן משמעותי החל מהמחצית השנייה.

החברה המשולבת ממשיכה להתמקד בהידוק עלויות הייצור שלה. עם זאת, עלות רכש גבוהה יותר בשל זמינות מוגבלת של חלק מחומרי הגלם וחומרי הביניים, בעיקר בשל הגברת הדגש הסביבתי בסין, הביאה לעלייה בעלויות מוצרים בהשוואה לתקופה המקבילה. היקפי הביקוש הגבוהים איפשרו העלאת מחירים בשיעור של כ-3% על פני סל המוצרים, אשר קיזזה חלקית את השפעת עלויות הרכש.

נתונים כספיים עיקריים

מכירות: צמחו ב-9.2% ברבעון וב-10.0% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, המכירות עלו ב-10.6% ל-1,036 מיליון דולר ברבעון, וב-12.1% ל-2,084 מיליון דולר בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות.

עלייה זו נבעה מצמיחה כמותית בשיעור של 6.2% ברבעון ושל 6.6% בתקופה. ביצועים חזקים במיוחד נרשמו באמריקות, בסין ובאזור הודו, המזרח התיכון ואפריקה, לצד התאוששות באירופה לאחר התחלה מאוחרת של העונה ברבעון הראשון השנה. בנוסף לצמיחה הכמותית, העלייה בביקושים תמכה בסביבת מחירים חזקה יותר, באופן שאיפשר להעביר ללקוחות חלק מהשפעת הזמינות המוגבלת באספקה ומהעלייה בעלות הרכש.

רווח גולמי: הרווח הגולמי ברבעון עלה ב-2.4% ל-342 מיליון דולר (שיעור של 33.4%), בעוד שבתקופה הרווח הגולמי עלה ב-4.6% ל-694 מיליון דולר (שיעור של 33.9%), בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הגולמי עלה ברבעון ב-6.3% ל-354 מיליון דולר (שיעור של 34.2%), ובתקופה, הרווח הגולמי עלה ב-10.4% ל-732 מיליון דולר (שיעור של 35.1%), בהשוואה לתקופות המקבילות.

הגידול ברווח הגולמי ברבעון השני ובתקופה משקף את הצמיחה הכמותית החזקה ואת המשך בידול סל המוצרים, כמו גם מחירים גבוהים יותר, אשר קוזזו חלקית על ידי עלייה בעלות הרכש של חומרי גלם וביניים.

הוצאות תפעוליות: סך ההוצאות התפעוליות של החברה ברבעון הסתכם ב-205 מיליון דולר (20.1% מהמכירות; 19.8% בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017) וב-421 מיליון דולר (20.6% מהמכירות; 20.2% בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017) בתקופה, לעומת 194 מיליון דולר (20.7% מהמכירות) ו-381 מיליון דולר (20.5% מהמכירות), בהתאמה, בתקופות המקבילות.

מתוך כלל ההוצאות התפעוליות, הוצאות המכירה והשיווק ברבעון הסתכמו ב-158 מיליון דולר (15.4% מהמכירות; 15.2% בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017), לעומת 149 מיליון דולר (15.9% מהמכירות) בתקופה המקבילה. בתקופה, הוצאות המכירה והשיווק הסתכמו ב-319 מיליון דולר (15.6% מהמכירות; 15.3% בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017), בהשוואה ל-289 מיליון דולר (15.5% מהמכירות) בתקופה המקבילה. הגידול ברכיב הוצאות המכירה

והשיווק נבע בעיקרו מתוספת אנשי מכירות, שיווק וצוותי פיתוח באזורים שבצמיחה, ומגידול בהוצאות משתנות אחרות בשל הצמיחה בכמויות הנמכרות.

מתוך כלל ההוצאות התפעוליות, הוצאות מו"פ, הנהלה וכלליות ברבעון הסתכמו בסך של 49 מיליון דולר (4.8% מהמכירות; 4.7% בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017), לעומת 43 מיליון דולר (4.6% מהמכירות) בתקופה המקבילה. בתקופה, הוצאות מו"פ, הנהלה וכלליות הסתכמו ב-101 מיליון דולר (4.9% מהמכירות; 4.8% בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017), בהשוואה ל-85 מיליון דולר (4.6% מהמכירות) בתקופה המקבילה. הגידול ברכיב זה נבע בעיקרו מהגדלת ההוצאה על פרויקטים אסטרטגיים של מחקר ופיתוח.

בנוסף לגורמים האמורים, חלק מהגידול בסך ההוצאות התפעוליות נבע מהתחזקות מרבית מטבעות הפעילות אל מול הדולר, בעיקר ברבעון הראשון של השנה.

הרווח התפעולי ברבעון הסתכם בסך של 136 מיליון דולר ובסך של 273 מיליון דולר בתקופה, נמוך ב-2.2% ו-3.5%, בהתאמה, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח התפעולי ברבעון עלה ב-7.0% ל-149 מיליון דולר, ובתקופה עלה ב-10.1% ל-311 מיליון דולר, לעומת התקופות המקבילות.

ה-EBITDA ברבעון הסתכם בסך של 188 מיליון דולר, ובתקופה בסך של 379 מיליון דולר, נמוך ב-0.8% ו-2.1%, בהתאמה, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017 ה-EBITDA ברבעון עלה ב-5.9% ל-201 מיליון דולר, ובתקופה עלה ב-7.9% ל-417 מיליון דולר, לעומת התקופות המקבילות.

הוצאות מימון והכנסות מהשקעות: הוצאות המימון נטו והכנסות מהשקעות ברבעון הסתכמו ב-33 מיליון דולר, בהשוואה ל-41 מיליון דולר בתקופה המקבילה. ירידה זו נבעה בעיקרה מהכנסות שער חליפין בגין פוזיציות מאזניות, אשר קוזזה בחלקה על ידי אימוץ תקן חשבונאי חדש, המסווג חלק מהכנסות הריבית על מכירות כהכנסה ממכירות. סך הוצאות המימון נטו וההכנסות מהשקעות בתקופה הסתכמו ב-67 מיליון דולר, בהשוואה ל-61 מיליון דולר בתקופה המקבילה, בשל אימוץ התקן החשבונאי החדש.

הוצאות מס: הוצאות מס נטו הסתכמו ב-31 מיליון דולר ברבעון, בהשוואה להוצאות מס של 17 מיליון דולר בתקופה המקבילה. הגידול נובע מגידול ברווח לפני מס ביחידות המוכרות ברחבי העולם, וכן מהשפעה שלילית שאינה במזומן בסך 11 מיליון דולר בגין היחלשות הריאל הברזילאי במהלך הרבעון, אשר הקטינה נכסי מס במטבע מקומי. בשל אותן סיבות, הוצאות המס נטו בתקופה הסתכמו ב-49 מיליון דולר, לעומת 22 מיליון דולר בתקופה המקבילה. יצוין כי הוצאות המס הנמוכות יחסית שנרשמו בחציון המקביל בשנה שעברה, שיקפו הטבה בשל הפסדי עבר מועברים לצורכי מס ברבעון הראשון של 2017.

רווח נקי: הסתכם בסך של 72 מיליון דולר ברבעון ובסך של 157 מיליון דולר בתקופה, לעומת 81 מיליון דולר ו-200 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, הרווח הנקי עלה ב-4.5% ל-85 מיליון דולר ברבעון והגיע ב-2.1% ל-195 מיליון דולר בתקופה, בהתאמה, לעומת התקופות המקבילות.

הון חוזר: הון חוזר גבוה יותר ב-123 מיליון דולר לעומת התקופה המקבילה, כנגזרת מתנופת הצמיחה הגבוהה במכירות. מלאי גבוה יותר עקב הכנת מוצרים לקראת העונה במדינות חצי הכדור הדרומי, כמו גם עלויות הרכש הגבוהות יותר. יתרת לקוחות גבוהה יותר בשל הגידול החזק במכירות, אשר קוזזה באופן חלקי על ידי עלייה ביתרת הספקים.

תזרים מזומנים: תזרים מזומנים מפעילות שוטפת בסך 156 מיליון דולר ברבעון ובסך 122 מיליון דולר בתקופה, לעומת תזרים מזומנים מפעילות שוטפת בסך 323 מיליון דולר ו-328 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות, משקף בעיקר את בניית ההון החוזר. למרות הצמיחה החזקה המחייבת גידול בכמויות מלאי כהכנה לקראת העונה, הודות להמשך יישום גישת שרשרת האספקה המתקדמת, נשמרים ימי המלאי קרוב לרמות הנמוכות ביותר אליהן הגיעה החברה מעודה. בנוסף, המשך שליטה הדוקה באשראי וגבייה תרמה לימי לקוחות של החברה המשולבת הנמוכים ביותר אי פעם לסוף המחצית הראשונה. משמעת זו בהון החוזר איפשרה ייצור תזרים מזומנים תפעולי גבוה, לצד תמיכה בעלייה המשמעותית במכירות.

תזרים המזומנים ששימש לפעילות השקעה הסתכם לסך של 49 מיליון דולר ברבעון וב-41 מיליון דולר בתקופה, לעומת 29 מיליון דולר ו-70 מיליון דולר, בהתאמה, ששימשו לפעילות השקעה בתקופות המקבילות. תוספת לנכסים כללה השקעה ברישוי מוצרים ונכסים בלתי מוחשיים אחרים ורכוש קבוע, לרבות העברת המוצרים מסינג'נטה באירופה ברבעון הראשון. התמורה ממימוש נכסים כוללת את התמורה ממכירת מספר מוצרים באירופה ברבעון הראשון השנה בקשר עם קבלת אישור הרשויות באירופה לרכישת סינג'נטה על ידי כמצי'נה, בעוד שבשנת 2017 נכללה תמורה חד פעמית הנובעת ממכירת נכסים שמחוץ לליבת פעילות החברה.

ההשקעות ברכוש קבוע, בניכוי מענקי השקעה, הסתכמו ב-29 מיליון דולר ברבעון וב-56 מיליון דולר בתקופה, לעומת השקעות בסך של 26 מיליון דולר וסך של 45 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות.

תזרים מזומנים חופשי בסך 72 מיליון דולר ברבעון ובסך 42 מיליון דולר בתקופה, לעומת תזרים חופשי בסך 257 מיליון דולר ו-213 מיליון דולר, בהתאמה, בתקופות המקבילות.

מינוף: החוב המאזני נטו בסוף הרבעון עמד על 447 מיליון דולר, ירידה של 283 מיליון דולר בהשוואה לחוב נטו בסך 730 מיליון דולר נכון ליום ה-30 ביוני 2017. הורדת החוב הובילה לירידה ביחס החוב המאזני נטו ל-EBITDA ל-0.7x, לעומת יחס של 1.2x בתקופה המקבילה.

מכירות לפי אזורים

מיליוני \$	Q2 2018	Q2 2017	שינוי בדולר ארה"ב	שינוי במטבעות מקומיים	H1 2018	H1 2017	שינוי בדולר ארה"ב	שינוי במטבעות מקומיים
אירופה	309	287	+7.5%	+5.4%	702	686	+2.3%	-0.7%
צפון אמריקה	213	192	+11.1%	+10.4%	407	361	+12.5%	+11.8%
אמריקה הלטינית	172	150	+14.7%	+22.5%	311	266	+16.8%	+21.8%
אסיה פסיפיק	168	171	-1.8%	-5.7%	356	319	+11.6%	+6.2%
מתוכו סין	88	74	+19.6%	+12.0%	173	127	+36.6%	+27.4%
הודו, מזרח תיכון ואפריקה	162	138	+17.7%	+20.8%	270	226	+19.4%	+19.4%
סה"כ	1,023	937	+9.2%	+9.4%	2,045	1,859	+10.0%	+8.6%

אירופה: המכירות צמחו ב-5.4% ברבעון וירדו ב-0.7% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, המכירות באזור צמחו ברבעון ב-9.8% ל-316 מיליון דולר, ובתקופה ב-4.9% ל-720 מיליון דולר.

עליה זו ברבעון נבעה מצמיחה כמותית חזקה, שקוזזה בחלקה נוכח סביבת מחירים נמוכה יותר במטבע מקומי. ההתאוששות ברבעון השני כמעט ופיצתה לחלוטין על התחלת העונה המאוחרת כתוצאה מהחורף הארוך ברבעון הראשון של השנה, ותרמה לכך שההכנסות בתקופה היו דומות לרמתן בתקופה המקבילה.

בצפון אירופה העונה התקדמה במהירות בתחילת הרבעון השני, ובהמשך החלה בצורת קשה באזור הצפון-מזרחי לקראת סוף הרבעון, והביאה לירידה בצריכת קוטלי פטריות וחרקים. בדרום אירופה, מזג האוויר החם והרטוב באזור הדרום-מערבי הביא לעלייה בהופעתם של מזיקים, וכפועל יוצא לעלייה בצריכה ולירידה ברמות המלאי בערוצי ההפצה.

במהלך הרבעון התקבלו רישויים עבור מספר מוצרים חדשים, ביניהם CAMARO®, קוטל עשבים בעל מנגנון פעולה כפול לטיפול בדגנים ברוסיה; SEGURIS® ERA, קוטל פטריות משולב חדשני לטיפול בדגנים בגרמניה; COMPLETTO®, מווסת צמיחה לשימוש בדגני חורף באנגליה; TAVAS®, קוטל עשבים המיועד לגידולי תפוח אדמה בצ'כיה ובפורטוגל; ו-ARKTIS®, קוטל עשבים בדגנים בצרפת.

במונחי דולר, המכירות באירופה עלו ב-7.5% ברבעון וב-2.3% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות, באופן המשקף את התחזקות המטבעות האירופיים אל מול הדולר. בניכוי השפעת הגנות אירופה מ-2017, המכירות באזור עלו ב-12.0% ל-322 מיליון דולר ברבעון, וב-7.9% ל-740 מיליון דולר בתקופה.

צפון אמריקה: מכירות החברה צמחו ב-10.4% ברבעון וב-11.8% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות, בשל ביקושים חזקים אשר תרמו לגידול סל המוצרים המשופר, לצד עלייה במחירי מכירה.

בארצות הברית, ביקושים חזקים למוצרים המבודלים של החברה הביאו לצמיחה כמותית, לצד עלייה במחירי מכירה, שהתאפשרה גם נוכח חוסרים כלליים באספקה בענף, ואלו פיצו על עלויות הרכש הגבוהות יותר. החברה המשולבת ממשיכה לקדם מכירת מוצרי מפתח הנהנים משרשרת הערך האחודה של אדמה, ותורמים למיצובה של החברה והשגת נתחי שוק.

בקנדה נרשמו ביצועים חזקים עם צמיחה בסל המוצרים כולו, ועל אף רמות מלאי גבוהות בערוצי ההפצה ומזג אוויר יבש, שהקטין מכירות קוטלי פטריות.

במונחי דולר, מכירות החברה בצפון אמריקה צמחו ב-11.1% ברבעון וב-12.5% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות.

אמריקה הלטינית: המכירות עלו ב-22.5% ברבעון וב-21.8% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות. צמיחה חזקה זו נבעה מגידול כמותי ניכר ומהשקת מוצרים חדשים, לצד העלאת מחירים במרבית המדינות באזור.

בברזיל נרשמה צמיחה משמעותית ברבעון הודות לעלייה כמותית חזקה והעלאת מחירים.

במהלך הרבעון אדמה השיקה בברזיל את CRONNOS TOV[®], אחת מהשקות המוצרים החשובות שביצעה החברה עד כה. קוטל פטריות ייחודי זה, המבוסס על תערובת של שלושה חומרים פעילים, מספק לחקלאים פתרון יעיל ונוח לטיפול במחלת החילודן האסיאתי, אשר מגלה עמידות הולכת וגוברת לפתרונות הקיימים כיום בשוק. המוצר צפוי לתרום לצמיחה ניכרת החל מהמחצית השנייה של השנה.

החברה המשולבת השלימה את תהליך הרישוי והשיקה מספר מוצרים חדשים באזור, כולל GALIL[®], CORMORAN[®] ו-ALBATROSS[®], קוטלי חרקים חדשים אשר הושקו במקסיקו; מווסת הצמיחה TRITON[®] וקוטל החרקים בירקות KADABRA[®], אשר הושקו בקולומביה, פרו ואקוודור; וקוטל הנמטודות החדשני NIMITZ[®], אשר הושק בצ'ילה, באמריקה המרכזית ובקריביים.

במונחי דולר, המכירות באמריקה הלטינית ברבעון עלו ב-14.7% ובתקופה ב-16.8%, בהשוואה לתקופות המקבילות, כאשר לפיחות במטבעות המקומיים אל מול הדולר הייתה השפעה ממתנת על הצמיחה החזקה במונחי מטבע מקור.

אסיה-פסיפיק: המכירות ברבעון ירדו ב-5.7%, אך עלו בתקופה ב-6.2% במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות. הירידה ברבעון נבעה בעיקר מהבצורת הקשה שפקדה את אוסטרליה ואינדונזיה וקוזזה בחלקה על ידי הצמיחה החזקה בסין ובמדינות נוספות, לצד העלאת מחירים שבוצעה במדינות האזור.

בסין נרשמה צמיחה חזקה במכירות של מוצרים ממותגים ופורמולציות, כאשר אדמה ממשיכה להרחיב את סל המוצרים ואת הפריסה הגיאוגרפית עם השקת מוצרים חדשים אשר כוללים את LIANGKUI[®], קוטל פטריות לפירות וירקות, קוטל הפטריות לאורז NONGFUAN[®], קוטלי העשבים לאורז LIFAN[®] ו-DINGXING[®], וקוטלי החרקים FEISAIDI[®] ו-HONGJING[®], אשר מיועדים לטיפול בחרקים במטעי הדרים.

תאילנד, וייטנאם, קוריאה והפיליפינים רשמו צמיחה חזקה במכירות, בין היתר הודות לתנאי מזג אוויר נוחים. למרות הבצורת הפוקדת את אוסטרליה, החברה המשולבת הגדילה את נתח השוק שלה במדינה.

אדמה רישתה מספר מוצרים חדשים ומבודלים, וביניהם באוסטרליה SORCERER[®] להדברת חרקים בפירות וירקות; ALPHASCUD[®], מדביר חרקים בגידולי שדה, מרעה, פירות וירקות; BOBCAT i-MAXX[®], קוטל עשבים לטיפול במגוון עשבים, כולל עשבים רחבי עלים בגידולי קנה סוכר; SEBI-O[®], קוטל פטריות לטיפול בפירות וירקות בתאילנד; ו-BELVEDERE FORTE[®], קוטל עשבים לגידולי סלק מספוא בניו-זילנד.

במונחי דולר, המכירות ברבעון ירדו ב-1.8% ומנגד עלו בתקופה ב-11.6%, בהשוואה לתקופות המקבילות, בעקבות התחזקות המטבעות המקומיים, ובעיקר הדולר האוסטרלי, אל מול הדולר.

הודו, המזרח התיכון ואפריקה: המכירות באזור צמחו ב-20.8% ברבעון וב-19.4% בתקופה במונחי מטבע מקור, בהשוואה לתקופות המקבילות. תוצאות חזקות אלה נבעו בשל צמיחה כמותית איתנה ובשל עליה ניכרת במחירים, כתוצאה מביקוש עז לסל המוצרים של החברה המשולבת ומתנאי מזג אוויר נוחים.

בהודו החברה רשמה ביצועים יוצאי דופן בעקבות צמיחה משמעותית בסל המוצרים המבודל של החברה, ומהתרומה של עונת מונסון טובה. אדמה ביססה את עצמה במעמד מוביל במוצרי מפתח, אשר נהנים משרשרת הערך האחודה של החברה המשולבת, וביניהם ACEMAIN[®], וכן TAPUZ[®], תערובת חדשה לטיפול בחרקים אשר נהנית מאינטגרציה תהליכית מקצה לקצה של שני רכיביה הפעילים. בנוסף, התקבל רישוי למוצר BARAZIDE[®], קוטל חרקים המבוסס על תערובת שפותחה במיוחד לשוק ההודי, המצוי עתה בשלבי השקה.

בטורקיה, אדמה ממשיכה לצמוח בעוצמה הודות לחשיפה גוברת למותג ולמיצוב סל המוצרים לטיפול בסלק סוכר. ביקוש ער לסל המוצרים אפשר העלאת מחירים.

בישראל, המכירות צמחו גם כתוצאה מהביצועים החזקים של קוטל הנמטודות החדשני NIMITZ[®], אשר הושק לאחרונה.

במונחי דולר, המכירות צמחו ב-17.7% ברבעון וב-19.4% בתקופה, בהשוואה לתקופות המקבילות, כאשר להיחלשות המטבעות המקומיים, ובעיקר הרופי ההודי והלירה הטורקית, אל מול הדולר, הייתה מידה של השפעה ממתנת על הצמיחה החזקה במונחי מטבע מקור.

מידע נוסף

דוחות החברה המשולבת, ביחד עם מצגת עיקרי התוצאות הכספיות לתקופה, זמינים באתרי האינטרנט של החברה המשולבת בכתובות www.adama.com ו- www.sanonda.cn.

##

אודות החברה המשולבת:

החברה המשולבת, שבכפוף לקבלת האישורים הנדרשים תקרא אדמה, מורכבת מאדמה פתרונות לחקלאות בע"מ והוביי סונדה בע"מ, והינה מהחברות המובילות בעולם בתחום הגנת הצומח. אנו שואפים ליצור פשטות בחקלאות, ומציעים לחקלאים פתרונות ושירותים יעילים אשר מקלים עליהם ומסייעים להם לצמוח. עם אחד מסלי המוצרים המקיפים והמגוונים בעולם אשר מורכב ממוצרים מבודלים ואיכותיים, כ-6,600 אנשי הצוות שלנו מגיעים לחקלאים ביותר מ-100 מדינות ברחבי העולם ומספקים להם פתרונות להתמודדות עם עשבים, מזיקים ונגעים ולשיפור יבוליהם. למידע נוסף, אנא בקרו אותנו בכתובת www.adama.com ועקבו אחרינו בטוויטר ב-@AdamaAgri.

דוחות כספיים מאוחדים ומקוצרים

הדוחות הכספיים המאוחדים והמקוצרים וההערות אליהם הוכנו כמפורט בבאור 1. למרות שדוחות אלה הוכנו על בסיס העקרונות החשבונאיים המקובלים בסין (PRC GAAP), הם אינם כוללים את כל המידע הנדרש להצגת דוחות כספיים מלאים לפי תקני הדיווח הכספי בסין או לפי תקני הדיווח הכספי הבינלאומיים (IFRS), ועל כן יש לקרוא אותם ביחד עם הדוחות הכספיים המאוחדים הן של הוביי סנונדה בע"מ והן של אדמה פתרונות לחקלאות בע"מ, כפי שהוגשו לבורסות לניירות ערך בשנן ובתל אביב, בהתאמה.

דוח הרווח וההפסד מאוחד מקוצר לרבעון

מתואם ¹	Q2 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17) מיליוני RMB	Q2 2017 מיליוני RMB	Q2 2018 מיליוני RMB	Q2 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17) מיליוני \$	Q2 2017 מיליוני \$	Q2 2018 מיליוני \$
הכנסות	6,608	6,426	6,527	1,036	937	1,023
עלות המכר	4,330	4,124	4,330	679	601	679
מיסים ואגרות	18	16	18	3	2	3
רווח גולמי	2,260	2,286	2,179	354	333	342
% מהכנסות	34.2%	35.6%	33.4%	34.2%	35.6%	33.4%
הוצאות תפעוליות	1,310	1,332	1,310	205	194	205
רווח תפעולי (EBIT)	950	954	868	149	139	136
% מהכנסות	14.4%	14.8%	13.3%	14.4%	14.8%	13.3%
הוצאות מימון והכנסות מהשקעות	210	279	210	33	41	33
רווח לפני מס	740	675	658	116	98	103
הוצאות מס	197	117	197	31	17	31
רווח נקי	543	558	461	85	81	72
% מהכנסות	8.2%	8.7%	7.1%	8.2%	8.7%	7.1%
מיוחס ל:						
בעלים של החברה		558	461		81	72
זכויות שאינן מקנות שליטה		-	-		-	-
EBITDA	1,281	1,301	1,200	201	190	188
% מהכנסות	19.4%	20.2%	18.4%	19.4%	20.2%	18.4%
רווח למניה – רגיל		0.2384	0.1884		0.0348	0.0295
– מדולל		0.2384	0.1884		0.0348	0.0295

מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השני של שנת 2017 הוא 2,341.9 מיליון מניות, המשקף את הנפקת המניות כחלק מעסקת החיבור בשנת 2017. מספר המניות אשר שימש לחישוב הרווח למניה ברבעון השני של שנת 2018 הוא 2,446.6 מיליון מניות, הכולל גם את הנפקת המניות העוקבת בהקצאה הפרטית.

¹לניתוח ההבדלים בין סעיפי דוח הרווח וההפסד המתואמים לבין סעיפי דוח הרווח וההפסד כפי שדווחו בדוחות הכספיים, ראו להלן "ניתוח הפערים בין דוח הרווח וההפסד המתואם לבין דוח הרווח וההפסד שבדוחות הכספיים."

דוח הרווח וההפסד המאוחד מקוצר לתקופה

H1 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17' מיליוני RMB)	H1 2017 מיליוני RMB	H1 2018 מיליוני RMB	H1 2018 (בנטרול הגנות אירופה מ-17' מיליוני \$)	H1 2017 מיליוני \$	H1 2018 מיליוני \$	מתואם ²
13,271	12,770	13,026	2,084	1,859	2,045	הכנסות
8,571	8,181	8,571	1,346	1,191	1,346	עלות המכר
37	33	37	6	5	6	מיסים ואגרות
4,662	4,557	4,418	732	663	694	רווח גולמי
35.1%	35.7%	33.9%	35.1%	35.7%	33.9%	% מהכנסות
2,681	2,615	2,681	421	381	421	הוצאות תפעוליות
1,981	1,942	1,736	311	283	273	רווח תפעולי (EBIT)
14.9%	15.2%	13.3%	14.9%	15.2%	13.3%	% מהכנסות
426	420	426	67	61	67	הוצאות מימון והכנסות מהשקעות
1,554	1,521	1,310	244	221	206	רווח לפני מס
310	149	310	49	22	49	הוצאות מס
1,244	1,372	1,000	195	200	157	רווח נקי
9.4%	10.7%	7.7%	9.4%	10.7%	7.7%	% מהכנסות
	1,372	1,000		200	157	מיוחס ל: בעלים של החברה
	-	-		-	-	זכויות שאינן מקנות שליטה
2,656	2,645	2,412	417	387	379	EBITDA
20.0%	20.8%	18.5%	20.0%	20.8%	18.5%	% מהכנסות
	0.5858	0.4086		0.0852	0.0642	רווח למניה – רגיל
	0.5858	0.4086		0.0852	0.0642	– מדולל

²לניתוח ההבדלים בין סעיפי דוח הרווח וההפסד המתואמים לבין סעיפי דוח הרווח וההפסד כפי שדווחו בדוחות הכספיים, ראו להלן "ניתוח הפערים בין דוח הרווח וההפסד המתואם לבין דוח הרווח וההפסד שבדוחות הכספיים."

מאזן מאוחד מקוצר

30 ביוני 2017	30 ביוני 2018	30 ביוני 2017	30 ביוני 2018	
RMB מיליוני	RMB מיליוני	\$ מיליוני	\$ מיליוני	
נכסים				
נכסים שוטפים:				
4,544	6,050	671	914	מזומנים ושווי מזומנים
6,546	6,703	966	1,013	לקוחות ושטרות לקבל
7,345	8,275	1,084	1,251	מלאי
376	-	55	-	נכסים המוחזקים למכירה
2,182	2,517	322	380	רכוש שוטף אחר, חייבים והוצאות מראש
20,993	23,544	3,099	3,558	סה"כ נכסים שוטפים
נכסים שאינם שוטפים:				
7,068	7,021	1,043	1,061	רכוש קבוע, נטו
8,336	9,835	1,231	1,486	נכסים בלתי מוחשיים, נטו
708	624	105	94	נכסי מסים נדחים
492	554	73	84	נכסים שאינם שוטפים אחרים
16,605	18,034	2,451	2,726	סה"כ נכסים שאינם שוטפים
37,597	41,578	5,550	6,284	סה"כ נכסים
התחייבויות				
התחייבויות שוטפות:				
1,330	825	196	125	הלוואות ואשראי מתאגידים בנקאיים ואחרים
3,859	4,366	570	660	ספקים ושטרות לפרעון
5,140	5,507	759	832	התחייבויות שוטפות אחרות
10,329	10,699	1,525	1,617	סה"כ התחייבויות שוטפות
התחייבויות לזמן ארוך:				
493	320	73	48	הלוואות לזמן ארוך מתאגידים בנקאיים ואחרים
8,027	7,549	1,185	1,141	אגרות חוב
242	472	36	71	התחייבויות מסים נדחים
470	631	69	95	הטבות לעובדים
420	363	62	55	התחייבויות לזמן ארוך אחרות
9,651	9,336	1,425	1,411	סה"כ התחייבויות לזמן ארוך
19,980	20,034	2,950	3,028	סה"כ התחייבויות
הון עצמי				
17,617	21,543	2,601	3,256	סה"כ הון
17,617	21,543	2,601	3,256	סה"כ הון
37,597	41,578	5,550	6,284	סה"כ התחייבויות והון

תזרים מזומנים מאוחד מקוצר לרבעון

Q2 2017 RMB	Q2 2018 RMB	Q2 2017 \$	Q2 2018 \$	
				תזרים מזומנים מפעילות שוטפת:
2,212	995	323	156	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
2,212	995	323	156	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
				פעילויות השקעה:
-399	-304	-58	-48	תוספות לרכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
91	1	13	-	תמורה ממימוש רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
109	-7	16	-1	פעילויות השקעה אחרות
-199	-310	-29	-49	מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
				פעילויות מימון:
5	-	1	-	קבלת הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-300	-212	-44	-33	פירעון הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-269	-258	-39	-40	פעילויות מימון אחרות
-563	-470	-82	-74	מזומנים נטו, ששימשו לפעילות מימון
-75	209	-	-14	השפעת תנודות בשער החליפין על מזומנים ושווי מזומנים
1,375	424	211	20	שינוי נטו במזומנים ושווי מזומנים
3,163	5,597	458	890	מזומנים ושווי מזומנים לתחילת התקופה
4,538	6,021	670	910	מזומנים ושווי מזומנים לסוף התקופה
				תזרים מזומנים חופשי
1,759	453	257	72	

תזרים מזומנים מאוחד מקוצר לתקופה

H1 2017 RMB מיליוני RMB	H1 2018 RMB מיליוני RMB	H1 2017 \$ מיליוני \$	H1 2018 \$ מיליוני \$	
				תזרים מזומנים מפעילות שוטפת:
2,249	780	328	122	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
2,249	780	328	122	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
				פעילויות השקעה:
-723	-2,678	-105	-421	תוספות לרכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
94	2,413	14	380	תמורה ממימוש רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים
145	1	21	0	פעילויות השקעה אחרות
-484	-265	-70	-41	מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה
				פעילויות מימון:
105	-	15	-	קבלת הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-625	-2,048	-91	-322	פירעון הלוואות מתאגידים בנקאיים ואחרים
-446	-308	-65	-48	פעילויות מימון אחרות
-966	-2,356	-141	-370	מזומנים נטו ששימשו לפעילות מימון
-95	-2	0	-4	השפעת תנודות בשער החליפין על מזומנים ושווי מזומנים
704	-1,843	117	-294	שינוי נטו במזומנים ושווי מזומנים
3,834	7,864	553	1,204	מזומנים ושווי מזומנים לתחילת התקופה
4,538	6,021	670	910	מזומנים ושווי מזומנים לסוף התקופה
				תזרים מזומנים חופשי
1,452	254	213	42	

הערות לדוחות הכספיים המאוחדים המקוצרים

באור 1: בסיס עריכת הדוחות הכספיים

בסיס העריכה ומדיניות חשבונאית: הדוחות הכספיים המאוחדים והמקוצרים לרבעונים ולחציונים שהסתיימו ביום 30 ביוני, 2018 ו-2017 כוללים את הדוחות הכספיים של חברת Hubei Sanonda Ltd. (בשמה הנכחי, טרם שינוי השם הצפוי) על כל החברות הבנות שלה ("החברה המשולבת"), וחברת אדמה פתרונות לחקלאות בע"מ ("פתרונות") והחברות הבנות שלה.

החברה המשולבת אימצה את תקני החשבונאות המקובלים בסין שפורסמו על ידי משרד האוצר הסיני וכן את ההנחיות ליישום, הפרשנויות והראות רלוונטיות נוספות שפורסמו או עודכנו על ידי משרד האוצר הסיני (Chinese Accounting Standards for Business Enterprises, כולן ביחד להלן "CASBE").

הדוחות הכספיים המאוחדים של פתרונות נערכו בהתאם לתקני הדיווח הכספי הבינלאומיים (IFRS), המתפרסמים על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים (IASB).

הדוחות הכספיים המאוחדים המקוצרים שבהודעה זו מוצגים הן במטבע היואן הסיני (RMB), היות ומניות החברה המשולבת נסחרות בבורסה לניירות ערך בשנזן, והן במטבע הדולר האמריקאי (USD), המטבע העיקרי בו החברה המשולבת מנהלת את עסקיה. לצורך הודעה זו, בוצע תרגום נוחות מקובל של היואן לדולר האמריקאי. סעיפי הרווח וההפסד ותזרים המזומנים הומרו על בסיס שער החליפין הרבעוני הממוצע, וסעיפי המאזן הומרו על בסיס שער החליפין בסוף התקופה.

בעריכת הדוחות הכספיים נדרשת הנהלת החברה לבצע אומדנים והנחות אשר משפיעים על הסכומים המדווחים של נכסים והתחייבויות ועל גילוי נכסים והתחייבויות תלויים לתאריך הדוחות הכספיים, וכן על הסכומים המדווחים של הכנסות והוצאות בתקופת הדוח. יובהר שהתוצאות בפועל עלולות להיות שונות מאומדנים אלה.

באור 2: דוחות כספיים מקוצרים

לשם נוחות הקריאה, הדוחות הכספיים הכלולים בהודעה זו קוצרו כמפורט להלן:

דוח רווח והפסד מאוחד מקוצר:

- "הוצאות תפעוליות" כוללות: הוצאות מכירה והפצה; הוצאות הנהלה וכלליות (כולל הוצאות מו"פ); הפסדים מירידת ערך; רווח (הפסד) ממימוש נכסים; והכנסות/הוצאות אחרות.
- "הוצאות מימון והכנסות מהשקעות" כוללות: הוצאות מימון נטו; רווחים משערוכים לשווי ההוגן; והכנסות מהשקעות (כולל החלק ברווחי/הפסדי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני).

מאזן מאוחד מקוצר:

- "רכוש שוטף אחר, חייבים והוצאות מראש" כולל: נכסים פיננסיים הנמדדים בשווי הוגן דרך רווח או הפסד; נכסים פיננסיים בגין עסקאות בנגזרים; הוצאות מראש; חייבים אחרים; ורכוש שוטף אחר
- "רכוש קבוע, נטו" כולל: רכוש ורכוש קבוע בתהליך
- "נכסים בלתי מוחשיים, נטו" כוללים: נכסים בלתי מוחשיים ומוניטין
- "רכוש בלתי שוטף אחר" כוללים: נכסים זמינים למכירה; השקעות בחברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני; יתרת לקוחות לזמן ארוך; נדל"ן להשקעה; ורכוש בלתי שוטף אחר
- "הלוואות ואשראי מתאגידים בנקאיים ואחרים" כוללות: הלוואות לזמן קצר והתחייבויות שאינן שוטפות, אשר מועד פרעונן חל בתוך תקופה בת שנה
- "התחייבויות שוטפות אחרות" כוללות: זכאים בגין עסקאות בנגזרים; התחייבויות לעובדים, מסים, ריבית לשלם, דיווידנד לשלם ואחרים; מקדמות מלקוחות והתחייבויות שוטפות אחרות
- "התחייבויות לזמן ארוך אחרות" כוללות: זכאים לזמן ארוך, הפרשות, הכנסות נדחות והתחייבויות לא שוטפות אחרות

ניתוח הפערים בין דוח הרווח וההפסד המתואם לבין דוח הרווח וההפסד שבדוחות הכספיים

מדוח		התאמות		מתואם		רבעון 2 מיליוני \$	
Q2 2017	Q2 2018	Q2 2017	Q2 2018	Q2 2017	Q2 2018		
937	1,023	-	-	937	1,023		הכנסות
333	342	-	-	333	342		רווח גולמי
194	228	-	-22	194	205		הוצאות תפעוליות
139	114	-	22	139	136		רווח תפעולי (EBIT)
99	81	-	22	98	103		רווח לפני מס
81	52	1	20	81	72		רווח נקי
200	187	-10	1	190	188		EBITDA
0.0345	0.0212	0.0002	0.0083	0.0348	0.0295		רווח למניה

מדוח		התאמות		מתואם		רבעון 2 מיליוני RMB	
Q2 2017	Q2 2018	Q2 2017	Q2 2018	Q2 2017	Q2 2018		
6,426	6,527	-	-	6,426	6,527		הכנסות
2,287	2,179	-1	-	2,286	2,179		רווח גולמי
1,331	1,453	2	-143	1,332	1,310		הוצאות תפעוליות
956	726	-2	143	954	868		רווח תפעולי (EBIT)
677	515	-2	143	675	658		רווח לפני מס
554	331	4	130	558	461		רווח נקי
1,372	1,194	-71	6	1,301	1,200		EBITDA
0.2367	0.1352	0.0017	0.0532	0.2384	0.1884		רווח למניה

מדוח		התאמות		מתואם		מחצית ראשונה מיליוני \$	
H1 2017	H2 2018	H1 2017	H2 2018	H1 2017	H2 2018		
1,859	2,045	-	-	1,859	2,045		הכנסות
663	692	-	1	663	694		רווח גולמי
390	140	-9	282	381	421		הוצאות תפעוליות
274	553	9	-280	283	273		רווח תפעולי (EBIT)
212	486	9	-280	221	206		רווח לפני מס
192	372	8	-214	200	157		רווח נקי
399	689	-12	-311	387	379		EBITDA
0.0818	0.1518	0.0034	-0.0877	0.0852	0.0642		רווח למניה

מדוח		התאמות		מתואם		מחצית ראשונה מיליוני RMB	
H2 2017	H2 2018	H2 2017	H2 2018	H2 2017	H2 2018		
12,770	13,026	-	-	12,770	13,026		הכנסות
4,558	4,408	-1	9	4,557	4,418		רווח גולמי
2,678	892	-63	1,790	2,615	2,681		הוצאות תפעוליות
1,879	3,516	62	-1,780	1,942	1,736		רווח תפעולי (EBIT)
1,459	3,090	62	-1,780	1,521	1,310		רווח לפני מס
1,317	2,363	55	-1,363	1,372	1,000		רווח נקי
2,731	4,387	-86	-1,976	2,645	2,412		EBITDA
0.5624	0.9658	0.0235	-0.5571	0.5858	0.4086		רווח למניה

התאמות לדוח רווח והפסד

Q2 2017 RMB מיליוני RMB	Q2 2018 RMB מיליוני RMB	Q2 2017 \$ מיליוני \$	Q2 2018 \$ מיליוני \$	
554.3	330.8	80.8	51.9	רווח נקי (מדווח)
65.2	60.6	9.5	9.5	הפחתת PPA היסטורי שאינו במזומן שנוצר ברכישת פתרונות ב-2011, בניכוי מס
-	64.8	-	10.2	הפחתה שלא במזומן של נכסים שנרכשו מסינג'נטה בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-59.0	-	-8.6	-	רווח הון חד פעמי ממכירת רישויים באירופה ובארה"ב, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017, בניכוי מס
-9.6	-	-1.4	-	תוספת הוצאות פחת בגין סיווג רישויים שנמכרו באירופה כ"נכסים מוחזקים למכירה" עד למועד מכירתם, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-12.2	-	-1.8	-	פריסה של תוכנית תגמול ארוך טווח שאושרה ברבעון הרביעי על פני שנת 2017
-	4.9	-	0.8	גריעת נכסים שאינם נכסי ליבה
19.6	-	2.9	-	הוצאה נטו בגין סיום תביעת מס בברזיל משנת 1985
3.9	130.3	0.6	20.4	סך ההתאמות
558.2	461.0	81.4	72.3	רווח נקי (מתואם)

H1 2017 RMB מיליוני RMB	H1 2018 RMB מיליוני RMB	H1 2017 \$ מיליוני \$	H1 2018 \$ מיליוני \$	
1,317.0	2,362.8	191.6	371.5	רווח נקי (מדווח)
130.6	121.1	19.0	19.0	הפחתת PPA היסטורי שאינו במזומן שנוצר ברכישת פתרונות ב-2011, בניכוי מס
-	64.8	-	10.2	הפחתה שלא במזומן של נכסים שנרכשו מסינג'נטה בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-59.0	-1556.6	-8.6	-244.8	רווח הון חד פעמי ממכירת רישויים באירופה ובארה"ב, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017, בניכוי מס
-9.6	-16.5	-1.4	-2.6	תוספת הוצאות פחת בגין סיווג רישויים שנמכרו באירופה כ"נכסים מוחזקים למכירה" עד למועד מכירתם, בקשר עם רכישת סינג'נטה על ידי כמצי"נה בשנת 2017
-26.6	-	-3.9	-	פריסה של תוכנית תגמול ארוך טווח שאושרה ברבעון הרביעי על פני שנת 2017
-	14.8	-	2.3	גריעת נכסים שאינם נכסי ליבה
-	9.4	-	1.5	מיסים חד פעמיים בגין עסקת החיבור
19.6	-	2.9	-	הוצאה נטו בגין סיום תביעת מס בברזיל משנת 1985
54.9	-1,363.1	8.0	-214.5	סך ההתאמות
1,371.9	999.7	199.6	157.0	רווח נקי (מתואם)

נתוני שערי חליפין של מטבעות הפעילות העיקריים של החברה המשולבת

ממוצע לתקופה			ממוצע לרבעון 2			30 יוני			
שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	
11.9%	1.082	1.211	8.6%	1.099	1.193	2.2%	1.140	1.166	EUR/USD
(7.8%)	3.178	3.425	(12.2%)	3.214	3.606	(16.6%)	3.308	3.856	USD/BRL
11.7%	3.949	3.487	6.9%	3.838	3.575	(1.0%)	3.706	3.744	USD/PLN
7.0%	13.214	12.284	3.1%	13.033	12.623	(5.1%)	13.033	13.701	USD/ZAR
2.3%	0.754	0.771	0.8%	0.751	0.757	(3.7%)	0.768	0.739	AUD/USD
9.4%	1.258	1.376	6.5%	1.278	1.361	1.4%	1.299	1.317	GBP/USD
4.0%	3.661	3.514	0.5%	3.589	3.570	(4.4%)	3.496	3.650	USD/ILS
86.7%	1.13%	2.11%	92.0%	1.20%	2.30%	80.9%	1.29%	2.34%	USD LIBOR 3M

ממוצע לתקופה			ממוצע לרבעון 2			30 יוני			
שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	שינוי	2017	2018	
(7.3%)	6.870	6.367	(7.0%)	6.857	6.376	(2.3%)	6.774	6.617	USD/RMB
3.7%	7.432	7.708	1.0%	7.533	7.605	(0.1%)	7.724	7.714	EUR/RMB
6.4%	0.575	0.538	(20.7%)	0.469	0.565	(19.3%)	0.488	0.583	RMB/BRL
4.7%	0.575	0.548	(0.2%)	0.560	0.561	(3.4%)	0.547	0.566	RMB/PLN
0.3%	0.520	0.518	2.9%	0.520	0.505	7.1%	0.520	0.483	RMB/ZAR
(5.2%)	5.181	4.912	(6.2%)	5.149	4.828	(5.9%)	5.199	4.892	AUD/RMB
1.4%	8.642	8.761	(1.0%)	8.764	8.679	(1.0%)	8.801	8.715	GBP/RMB
(3.6%)	0.533	0.552	(7.0%)	0.523	0.560	(6.9%)	0.516	0.552	RMB/ILS
3.8%	4.277%	4.441%	(6.3%)	4.474%	4.190%	(7.7%)	4.50%	4.155%	RMB SHIBOR 3M